

Comportamiento del intercambio comercial de la ZFP Internacional de Pereira con el mundo

Descripción

La Zona Franca Internacional de Pereira se encuentra ubicada al oeste del departamento de Risaralda, permitiendo de esta manera ser una de las Zonas Francas con mejor ubicación debido a la cantidad de periferia con la cual cuenta.

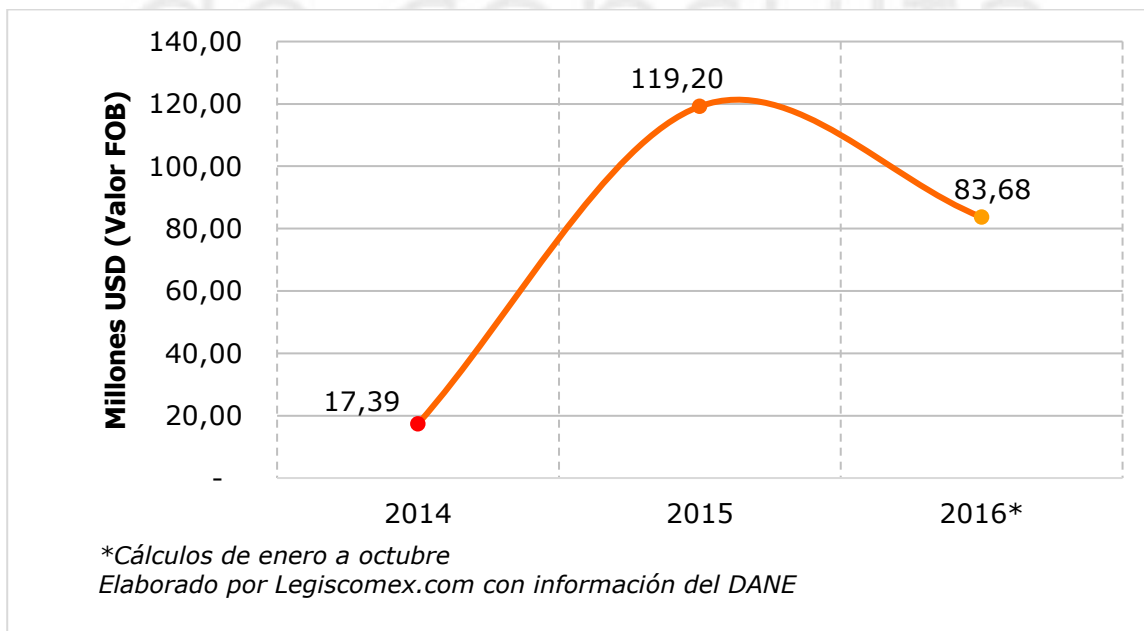
Fue aprobada bajo la Resolución No. 6840 del 15 de julio del 2010. La infraestructura cuenta con un área de 273.000 mts², las bodegas pueden ser construidas desde 1550mts² de acuerdo a las necesidades del cliente y además cuenta con un circuito de vías internas de 3 kilómetros, con especificaciones para la movilización de tráfico pesado.

Evolución de la salida de mercancías

De enero a octubre del 2016, las salidas de la Zona Franca Internacional de Pereira totalizaron en USD83,68 millones, lo cual representó un aumento de 18,1%, más que lo registrado en ese mismo período en el 2015, donde las ventas hacía el exterior fueron de USD70,84 millones.

Entre el 2014 y el 2015 se presentó un aumento promedio de 68,30%, de acuerdo al análisis realizado por **Legiscomex.com** con información del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

Gráfica 1: Evolución de la salida de mercancías, 2014 –2016*



El principal destino de las salidas de la Zona Franca Internacional de Pereira fue el Territorio Aduanero Nacional (TAN) con una participación de 93,71% del total de las mercancías movilizadas, registrando una cantidad de USD78,4 millones de ventas durante enero a octubre del 2016; seguido

por usuarios a la misma Zona Franca, con USD3,9 millones; el resto del mundo con USD1,2 millones y de Zona Franca a Zona Franca con USD0,1 millones .

Gráfica 2: Movimiento de las salidas según tipo de operaciones, 2016*

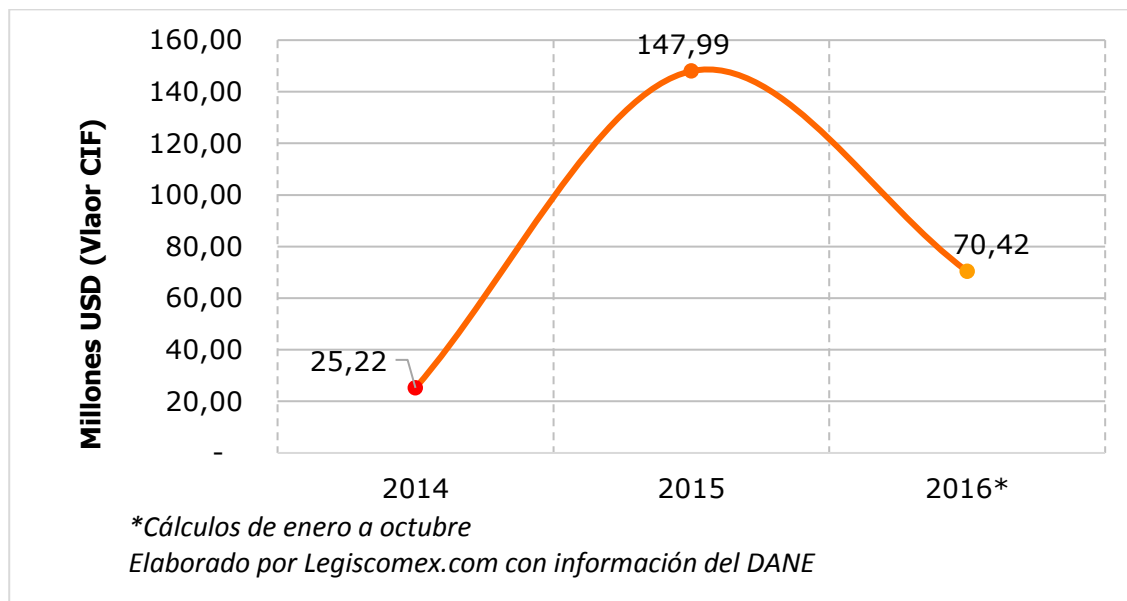


Evolución del ingreso de mercancías

De enero a octubre del 2016, los ingresos registrados desde la Zona Franca Internacional de Pereira totalizaron en USD70,42 millones, es decir, una disminución de 35,1% respecto a lo registrado en el mismo periodo del 2015, cuando las compras en el exterior sumaron USD108,5 millones.

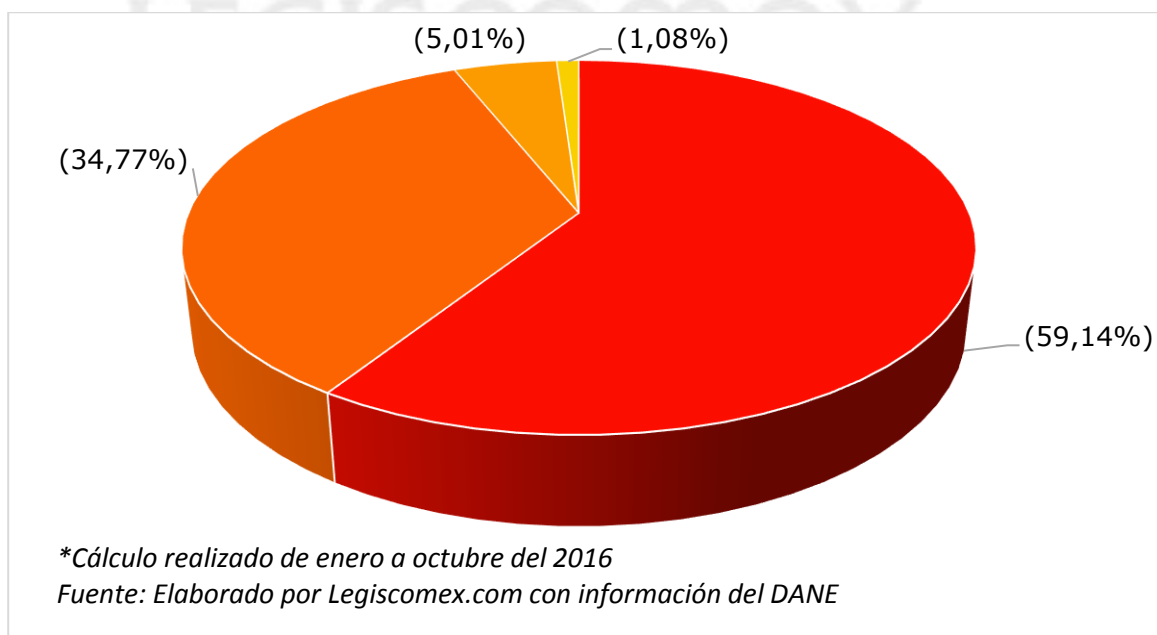
Del 2014 al 2015 se presentó un crecimiento bastante significativo en los ingresos realizados por la Zona Franca, pasando de USD25,22 millones a USD147,99 millones, representando un aumento de 486,8%, según el análisis realizado por **Legiscomex.com** con cifras del Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE).

Gráfica 3: Evolución del ingreso de mercancías, 2014 – 2016*



El TAN fue el principal proveedor de los ingresos de la Zona Franca Internacional de Pereira, totalizando USD41,6 millones, en el período comprendido de enero a octubre del 2016. Desde el resto del mundo se registró un total de USD24,5 millones; seguido por las demás Zonas Francas con USD3,5 millones y los usuarios de la misma Zona Franca, con USD0,8 millones.

Gráfica 4: Movimiento de los ingresos según tipo de operaciones, 2016*



	TAN
	Resto mundo
	ZF - ZF
	Usuarios - ZF

Balanza Comercial

Las salidas de productos de la Zona Franca de enero a octubre del 2016 totalizaron en USD83,68 millones, mientras que los ingresos fueron de USD70,42 millones, dando como resultado una balanza comercial superavitaria de USD13,26 millones.

Tabla1: Balanza comercial de la Zona Franca Internacional de Pereira

Balanza comercial de la Zona Franca Internacional de Pereira					
Millones de USD					
	2012	2013	2014	2015	2016*
Salidas	-	-	17,39	119,20	83,68
Ingresos	-	-	25,22	147,99	70,42
Totales	-	-	-7,83	-28,78	13,26

_Sin datos

*Cálculos de enero a octubre

Fuente: Elaborado por Legiscomex.com con información del DANE